

日時:10月30日(金)9:30~17:30

## ▶4つのタイプとは? ▶自分はどのタイプ? ▶タイプ別の特徴、関リ方と行動の違い

- ✓ 自分自身の強みと弱みを肯定することは、組織のメンバー同士が互いを承認し、相互 補完し合う発想の形成につながり、チームビルディングや社風の改善に効果的です。
- ✓ 自己理解は就職や自己基盤の強化に役立ち、他者理解は組織のチームワークや風土改善に効果を発揮します。

▶ 場 所 : 仙台市青葉区国分町 1-7-18 白蜂広瀬通ビル 6F (TASUCO 同ビル)

東洋ワークセキュリティ(株) 会議室

▶ 参加費 : 組合員 無料、 賛助会員 1,000 円、 一般 3,000 円

▶ 人 数 : 先着 50 名

### お申込み・お問い合わせは TASUCO 事務局まで http://www.tasuco.jp

▶ 組合員・賛助会員は、メールでお申込みください。

▶ 一般の方は、FAX: 022-398-8220 でお申込みください。

第3回 TASUCO ワークショップ

1up リーダー!褒め上手は、聴き上手/

# 去の手法



日時:11月20日(金)9:30~17:30

### ▶3 つの魔法 >言いにくい事柄の伝え方

### ▶信頼関係を築く効果的な面談方法

- ✓ コーチングは相手の自己変容を促し成長させる心のあり方とその進め方です。
- ✓ 助言や指導で自分の手法や価値観に従ってもらうのではなく、相手が自分で考え工夫し努力し 主体的に目標達成に取り組めるように関わるコミュニケーションです。
- ✓ 相手の話し方や、態度から感じた心地よさや違和感などが自分にフィードバックされ、実際の 人間関係に生かされていきます。

: 仙台市青葉区国分町 1-7-18 白蜂広瀬通ビル 6F(TASUCO 同ビル)

東洋ワークセキュリティ㈱ 会議室

: 組合員 無料、 賛助会員 1,000 円、 一般 3,000 円 ▶ 参加費

▶ 人 数 : 先着 50 名

## お申込み・お問い合わせは TASUCO 事務局まで http://www.tasuco.jp

▶ 組合員・賛助会員は、メールでお申込みください。

▶ 一般の方は、FAX: 022-398-8220 でお申込みください。

#### 【概要】

成果があがらない組織には、「コミュニケーション不足・不良」という問題が常につきまといます。 当研修では、

- 自分の強みを知る、弱みを活かす!タイプ別コミュニケーション (10月 30日)
- 1up リーダー! 褒め上手は、聴き上手 魔法の手法コーチング (11月 20日)

など、管理者・リーダーのマネジメント力を向上させるための各種コミュニケーションスキルを身につけることを目標とします。

10月30日は、タイプ別コミュニケーション法により、ひとりひとりが自分をよく知り長所と短所に気付くことで、メンバー個々の特性の違いを知りお互いに自分と他人の価値を相互に認めていく研修です。自己理解は就職や自己基盤の強化に役立ち、他社理解は組織のチームワークや風土改善に効果を発揮します。コーチングと組み合わせて、リーダー研修や中堅管理職研修に多く採用されています。相手に応じた効果的な接し方を学びます。

さらに 11 月 20 日のワークショップでは、「傾聴」「承認」「質問」のコーチングスキルや、信頼関係を築く 声掛け・会話、言いにくい事柄の伝え方や自己主張・アサーションなどを、ワークや演習(ロールプレイング) 中心に実践的に学んでいきます。

組織・人材マネジメントに有効な管理者・リーダー向け各種スキル、手法、ツールを学習することができる 1日研修です。

#### 【主な内容】

#### 【タイプ別コミュニケーション法】(10月 30 日開催内容)

- ・ タイプ別コミュニケーションの基本解説
- タイプを推測する
- ・成功のための戦略を築く

- · 設問回答
- ・ 各タイプへの接し方と自己理解
- タイプ別の特長
- ・ あなたの行動特性を柔軟に変える

#### 【コーチング】(11月20日開催内容)

- ・コーチングのポイント
- ・ 人材育成のためのコーチング技術
- ・ 質問のテクニック
- ・ やる気を起こさせる仕組み
- ・ コーチングの3つの基本とプラスa ・ ティーチングとコーチングの使い分け方
- ・ 信頼関係を築く聴き方
- ・ こころに響く褒め言葉
- 視点を変える、考えさせる
- 効果的なフィードバック

#### 【対象・前提】

管理者(主任・係長レベル)やリーダー、およびその候補者など。(業界や業種・部門等は問いません)

#### 【講師】 ワッツ・ビジョン 代表 笹崎久美子氏

#### 人材育成コンサルタント、研修トレーナー・講師 、コミュニケーションプロコーチ

コーチング、コミュニケーション研修、DiSC®、タイプ別コミュニケーション研修、ビジネスマナー、電話応対、クレーム応対研修、真・報連相®、メンタルヘルス研修、人材育成コンサルティング、スタッフ指導、個人コーチング

#### 資格・役職等

日本コーチ協会正会員(東北チャプター代表幹事) 日本相センター会員 日本プロコーチ認定評議会アソシエートコーチ 真・報連相研修講師 DiSC 認定コンサルタント資格取得(タイプ別コミュニケーション) NTT コミュニケーションズドットコムマスター(ダブル)取得 他

#### 講師実績(一部抜粋)

一般企業 > ランスタッド株式会社、株式会社工ヌ・ティ・ティ エムイー、東京エレクトロン宮城株式会社、株式会社ユアテック 他多数 官公庁・公的機関 > 自衛隊、宮城障害者職業センター、仙台市障害者就労支援センター、国土交通省航空保安大学校岩沼研修センター 他多数 学校・教育機関 > 東北工業大学、宮城県教職員組合、仙台市私立保育園保育所協議会、東北芸術工科大学、仙台地域職業訓練センター 他多数 医療・福祉 > 財団法人宮城県予防医学協会、医療法人岩切病院、社会福祉法人緑仙会、公立学校共済組合東北中央病院、JA 福島厚生連 他多数 その他団体 > NPO ハーベスト高校キャリアセミナー、宮城県司法書士会、山形県健康保険組合、宮城県社会福祉協議会、仙台中法人会 他多数



平成 27年 月 日

## 参加申込書

|自分の強みを知る、弱みを活かす!/

## タイプ別コミュニケーション

区分	ì	□ 組合員	□ 賛助会員	□ 一般
企 業 名	3			
住,	fi П			※一般の方のみ
電話番号				※一般の方のみ
FAX 番号				※一般の方のみ
申込代表者	± ∃			
	<b>我</b>	参	加 者	名

#### 【参加費について】

● 参加費は、当日ご持参ください。(できる限り、釣銭のないようご協力ください)

【申込締切】10月20日(火)までにお申込みください。

平成 27年 月 日

## 参加申込書

## 魔法の手法コーチング

X	分	□ 組合員	□ 賛助会員	員 □一般	
企業	名				
住	所			*	一般の方のみ
電話番	믕			*	一般の方のみ
F A X &	중号			*	一般の方のみ
申込代表	者				
役	職	参	加 者	名 名	

#### 【参加費について】

● 参加費は、当日ご持参ください。(できる限り、釣銭のないようご協力ください)

【申込締切】11月10日(火)までにお申込みください。